

ОФЕРТА НА ЗАКЛЮЧЕНИЕ ПАРТНЕРСКОГО СОГЛАШЕНИЯ

Настоящая редакция действует с 01.08.2023 года.

г. Краснодар

Настоящий документ, постоянно размещенный в сети Интернет по сетевому адресу: <https://spruton.ru/legal/partnership-offer/> является предложением Общества с ограниченной ответственностью “Цифровые решения” (далее – Вендор) заключить Партнерское соглашение (далее - Соглашение) на изложенных ниже условиях, с любым заинтересованным лицом (далее – Партнер):

- физическим лицом, являющимся самозанятым;
- физическим лицом, являющимся индивидуальным предпринимателем;
- юридическим лицом.

Настоящий документ является публичной офертой на заключение Партнерского соглашения (далее – Оферта) в соответствии с пунктом 2 статьи 437 Гражданского кодекса Российской Федерации. Надлежащим акцептом настоящей Оферты в соответствии со статьей 438 Гражданского кодекса Российской Федерации считается осуществление следующих действий:

- направление Вендору заявления об акцепте Оферты (далее – Заявление);
- нажатие кнопки «Подписать» в разделе «Соглашения» в личном кабинете Партнера по адресу <https://my.spruton.ru>.

ВНИМАНИЕ: Если Вы не согласны с условиями Соглашения, не направляйте скан Заявления и не нажимайте кнопку «Подписать» в личном кабинете по адресу: <https://my.spruton.ru> и не используйте его сервисы.

Заявление должно быть полностью заполнено и подписано Партнером либо уполномоченным представителем Партнера и направлено Вендору. Форма Заявления размещена на сайте Вендора по адресу: <https://spruton.ru/legal/accept-partnership-offer/> или направляется Вендором по запросу Партнера на сообщенный адрес электронной почты. Партнер направляет Заявление и документ, достаточный в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации для подтверждения полномочий лица, подписавшего Заявление (далее Заявление и документ совместно – Документы), на адрес Вендора, указанный в Разделе 10 Соглашения. Скан-копии Документов Партнер направляет на электронный адрес Вендора: document@spruton.ru.

Датой акцепта Оферты Партнером (датой заключения Соглашения) считается дата нажатия кнопки «Подписать» в личном кабинете.

Настоящий документ имеет юридическую силу в соответствии со статьей 434 Гражданского кодекса Российской Федерации и является равносильным Соглашению, подписанному сторонами, и действителен в электронном виде.

ТЕРМИНЫ И ИХ ОПРЕДЕЛЕНИЯ

По тексту настоящего Соглашения следующие слова и выражения будут иметь значение, определенное ниже, за исключением случаев, когда иное вытекает из содержания Соглашения:

Вендор – общество с ограниченной ответственностью “Цифровые решения” обладающее исключительным правом на сайт по адресу <https://spruton.ru> включая все сайты расположенные на его поддоменах.

Платформа – продукт Вендора представляющего собой конструктор учетных систем под торговой маркой Спрутон для создания систем принятия решений и автоматизации рабочих процессов, управления клиентами, заказами, товарами, финансами, документами, портфелем

проектов или другими сущностями, требующими учета, обработки, анализа и разграничения прав доступа к ним в организациях сферы производства, торговли и профессиональных услуг.

Лицензионный договор - договор о предоставлении неисключительного права использования Платформы, заключаемый между Вендором и клиентом.

Клиент – третье лицо, которому Вендор передает Платформу на условиях заключенного Лицензионного договора между ними и настоящих условий Соглашения.

Партнерская сеть – группа юридических и физических лиц акцептовавших настоящее Соглашение с целью оказания маркетингового, технического или информационного сопровождения Платформы.

Партнер – юридическое лицо, индивидуальный предприниматель, самозанятый или их официальное уполномоченное лицо-представитель, являющееся (ийся) участником Партнерской сети Вендора, осуществляющий маркетинговое и информационное сопровождение Платформы.

Сертификация партнера – процедуры, порядок проведения которых описан на сайте по адресу <https://spruton.ru/partnership>, включающие в себя проверку компетенции Партнера, проводимую с целью принятия Вендором решения о предоставлении Партнеру статуса партнера-интегратора.

Партнер-интегратор – Партнер, успешно завершивший процедуру сертификации и получивший право осуществлять техническое сопровождение, в т.ч. интеграцию и настройку Платформы под нужды Клиента.

Договор на оказание услуг – договор о предоставлении платных услуг по внедрению, адаптации, модификации и сопровождению в отношении Платформы, заключаемый между Партнером-интегратором и Клиентом.

Сайт – веб-сайт, размещенный в сети Интернет по адресу: <https://spruton.ru> содержащий сведения о продуктах и услугах Вендора и Партнеров-интеграторов.

Пользователь – любое лицо, использующее Сайт на условиях, предусмотренных в Пользовательском соглашении, в том числе, лицо, имеющее намерение стать участником Партнерской сети Вендора, а также лицо, имеющее цель создать учетную систему для личных или корпоративных нужд.

Личный кабинет – специализированный раздел Вендора, размещенный по адресу: <https://my.spruton.ru> используемый для целей обмена информацией, документами и сообщениями между участником Партнерской сети и Вендором, доступ к которому осуществляется с помощью логина и пароля, предоставленных в рамках Соглашения.

Логин – уникальная последовательность буквенно-цифровых символов, присвоенная Вендором при создании учетной записи на основании заявления об акцепте Оферты, однозначно идентифицирующая Партнера при использовании Личного кабинета.

Код партнера – уникальный набор цифр, предназначенный для идентификации привлеченных Клиентов в Личный кабинет Вендора или Партнеров к Партнерской сети от имени конкретного Партнера, в т.ч. получившего статус Партнера-интегратора.

Партнерское вознаграждение – вознаграждение, выплачиваемое Партнеру, в т.ч. получившему статус Партнера-интегратора, в размере и в порядке, предусмотренном настоящим Соглашением.

Базовый партнер – Партнер, в т.ч. получивший статус Партнера-интегратора, который приглашает присоединиться к Партнерской сети Вендора других потенциальных Партнеров.

Партнерские ресурсы – веб-сайты, за исключением Сайта, принадлежащие или находящиеся под управлением третьих лиц.

Отчетный период – полный календарный месяц, приходящийся на период с первого числа месяца до последнего числа текущего месяца включительно.

Лид – оформленный физическим или юридическим лицом запрос на сайте Вендора по адресу <https://spruton.ru>, содержащий контактные данные, позволяющие Партнеру осуществить связь с целью предоставления подробной консультации о Платформе и сопутствующих продуктах или услугах, в качестве потенциального Клиента.

Лидогенерация – сервисная (обслуживающая) функция на сервере Вендора, выполняющая сбор полезной информации о Лидах и формирующая базу потенциальных Клиентов для Вендора, а также предоставляющая выгодные предложения для Партнеров.

Сервер – программный компонент вычислительной системы, выполняющий сервисные (обслуживающие) функции по запросу пользователя, предоставляя ему доступ к техническим

продуктам и услугам. Сервер состоит из Сайта, Платформы и других интернет-ресурсов Вендора.

В Соглашении могут быть использованы термины, не определенные в разделе “Термины и их определения”. В этом случае толкование такого термина производится в соответствии с текстом Соглашения. В случае отсутствия однозначного толкования термина в тексте Соглашения следует руководствоваться толкованием термина, определенным: в первую очередь – на Сайте, во вторую очередь – законодательством Российской Федерации, затем – сложившимся (общеупотребимым) в сети Интернет.

1. ПРЕДМЕТ СОГЛАШЕНИЯ

1.1. Стороны осуществляют совместную маркетинговую деятельность по продвижению Платформы, ее внедрению, технической и консультационной поддержке потенциальных и/или привлеченных Клиентов, а также деятельность по приглашению потенциальных Партнеров присоединиться к Партнерской сети Вендора, на условиях предусмотренных настоящим Соглашением.

1.2. В рамках Соглашения Партнер, в т.ч. получивший статус Партнера-интегратора, с целью продвижения продуктов Вендора обязуется от своего имени, но в интересах Вендора совершать действия, направленные на поиск и привлечение Клиентов для дальнейшего заключения Лицензионного договора, на условиях предусмотренных настоящим Соглашением.

1.3. В рамках Соглашения Партнер, прошедший процедуру сертификации для получения статуса Партнера-интегратора наделяется правом предоставлять платные услуги по внедрению и техническому сопровождению продуктов Вендора на основании Договора об оказании услуг.

1.4. В рамках Соглашения Вендор обязуется предоставлять Партнерское вознаграждение Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора, в размере и порядке, предусмотренном настоящим Соглашением.

1.5. Каждая из Сторон действует в рамках настоящего Соглашения самостоятельно за счет собственных средств и ресурсов.

1.6. Настоящее Соглашение определяет основные условия сотрудничества Сторон.

2. УСЛОВИЯ ЗАКЛЮЧЕНИЯ СОГЛАШЕНИЯ

2.1. Заключение настоящего Соглашения должно рассматриваться Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора как приглашение делать оферты потенциальным Клиентам в целях заключения Лицензионного договора, а также третьим лицам для присоединения к Партнерской сети Вендора.

2.2. Для прохождения сертификации с целью получения статуса Партнера-интегратора, Партнер должен соответствовать следующим требованиям и обязуется соблюдать их в течение всего срока действия Соглашения:

2.2.1. техническая возможность приема и обработки входящих обращений (звонки и почтовые сообщения) от Клиентов Платформы;

2.2.3. наличие компетенции в системном анализе и проектном управлении, по которому оказывается техническая поддержка;

2.2.3. иметь возможность оказывать техническую поддержку Клиенту с качественными показателями и составом услуг.

2.2.4. наличие 62.0 кода ОКВЭД предусматривающего оказание консультационных и информационных услуг в области компьютерных технологий.

3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

3.1. Партнер имеет право:

3.1.1. На получение статуса Партнера-интегратора в рамках Партнерской сети.

3.1.2. Требовать предоставления информационных и маркетинговых материалов, необходимых для осуществления действий по продвижению, внедрению и сопровождению программных продуктов Вендора.

3.1.3. Принимать участие в партнерских, учебных, а также методических мероприятиях, проводимых Вендором.

3.1.4. Пользоваться иными специальными правами, привилегиями и льготами, предоставляемыми Вендором для всех Партнеров в зависимости от уровня и статуса.

3.1.5. Получить от Вендора секретный логин и пароль от Личного кабинета, для возможности взаимодействия и работы с Лидами, Клиентами, включая доступ к ознакомлению с отчетами о Лидогенерации.

3.2. Партнер обязан:

3.2.1. Строго придерживаться условий настоящего Соглашения.

3.2.2. Информировать Клиентов о функциональных возможностях Платформы и условиях Лицензионного договора.

3.2.3. Разместить на информационных ресурсах в сети Интернет (сайт Партнера) информацию о продуктах Вендора, разместить информацию об осуществляемых в рамках настоящего Соглашения действиях Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора по продвижению, внедрению и сопровождению продуктов Вендора.

3.2.4. Не использовать предоставленные Вендором доступы в демонстрационные базы Платформы для иных целей, кроме демонстрации функционала продуктов Вендора Клиентам и внутреннего обучения сотрудников Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора

3.2.5. Не использовать программные продукты Вендора в целях, отличных от целей исполнения обязательств по Соглашению.

3.2.6. При оказании услуг пользоваться исключительно информацией размещенной на сайте Вендора или полученной в письменном, либо электронном виде от уполномоченного представителя Вендора.

3.2.7. Сообщать Вендору об изменениях на сайте Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора: закрытии сайта, длительном (месяц и более) перерыве в работе сайта, изменении URL, e-mail, других существенных для исполнения Соглашения изменениях в течение 7 (семи) календарных дней с момента их появления или заблаговременно.

3.2.8. Размещать информацию о текущем статусе работы с потенциальными и/или привлеченными Клиентами в Личном кабинете в течение не позднее 2-х рабочих дней с даты поступления любой информации Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора.

3.2.9. Назначить ответственных лиц Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора, осуществляющих фактическую реализацию действий, направленных на продвижение, внедрение и сопровождение продуктов Вендора.

3.2.10. Указать правильные контактные данные по которым Стороны передают соответствующие документы и ведут официальную переписку.

3.2.11. Сохранять строгую конфиденциальность информации, носящей характер коммерческой тайны и имеющей потенциальную коммерческую ценность для Вендора, полученной от него в рамках исполнения настоящего Соглашения.

3.3. Вендор вправе:

3.3.1. В одностороннем порядке принимать решение о присвоении или об отказе в присвоении Партнеру статуса Партнера-интегратора.

3.3.2. Размещать информацию о Партнере-интеграторе и о факте заключения с ним Соглашения на Сайте.

3.3.3. Запрашивать у Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора через Личный кабинет или посредством электронной почты дополнительную информацию о текущем статусе работы с потенциальными и/или привлеченными Клиентами.

3.4. Вендор обязан:

3.4.1. Выполнить все требуемые действия для предоставления возможности Партнеру присоединиться к Партнерской сети на период действия Соглашения.

3.4.2. Оказывать в рамках настоящего Соглашения, на основании электронной заявки Партнера информационно-консультационные услуги, а именно: описание механизмов и правил работы с Платформой включая процесс разработки коробочных решений для Клиентов.

3.4.3. Предоставлять Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора Партнерское вознаграждение в размере и порядке, предусмотренном настоящим Соглашением.

3.4.4. Предоставлять Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора маркетинговые, информационные и обучающие материалы, необходимые для исполнения обязательств по Соглашению.

3.4.5. Своевременно информировать Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора о предстоящих изменениях в функциональности программных продуктов Вендора.

3.4.6. Предоставить доступ к Личному кабинету Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора с предоставлением секретного логина и пароля;

3.4.7. Взаимодействовать с ответственным сотрудником Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора, назначенным им по вопросам, связанным с исполнением настоящего Соглашения;

3.4.8. Сохранять строгую конфиденциальность информации, носящей характер коммерческой тайны и имеющую потенциальную коммерческую ценность для Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора, полученной от него в рамках исполнения настоящего Соглашения.

4. ПАРТНЕРСКОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

4.1. Партнерское вознаграждение подлежит выплате Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора.

4.1.1. Партнерское вознаграждение выплачивается при условии надлежащего выполнения действий по продаже корпоративных лицензий на Платформу, в виде единоразовых или периодических платежей за каждого привлеченного Клиента оплатившего в течение Отчетного периода корпоративную лицензию на Платформу, в следующем размере в зависимости от соответствующего уровня коммерческой активности Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора:

- **для 1 уровня** (при сумме до **49 000** (сорока девяти тысяч) рублей, всех оплаченных, на конец Отчетного периода, корпоративных лицензий на Платформу Клиентами привлеченными Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора), составляет **12%** от стоимости оплаченной в Отчетном периоде корпоративной лицензии на Платформу;
- **для 2 уровня** (при сумме от **50 000** (пятидесяти тысяч) рублей до **249 000** (двухсот сорока девяти тысяч) рублей, всех оплаченных, на конец Отчетного периода, корпоративных лицензий на Платформу Клиентами привлеченными Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора), составляет **14%** от стоимости оплаченной в Отчетном периоде корпоративной лицензии на Платформу;
- **для 3 уровня** (при сумме от **250 000** (двухсот пятидесяти тысяч) рублей до **499 000** (четыреста девяносто девяти тысяч) рублей, всех оплаченных, на конец Отчетного периода, корпоративных лицензий на Платформу Клиентами привлеченными Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора), составляет **16%** от стоимости оплаченной в Отчетном периоде корпоративной лицензии на Платформу;
- **для 4 уровня** (при сумме от **500 000** (пятисот тысяч) рублей до **999 000** (девятьсот девяносто девяти тысяч) рублей, всех оплаченных, на конец Отчетного периода, корпоративных лицензий на Платформу Клиентами привлеченными Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора), составляет **18%** от стоимости оплаченной в Отчетном периоде корпоративной лицензии на Платформу;
- **для 5 уровня** (при сумме от **1 000 000** (миллиона) рублей, всех оплаченных, на конец Отчетного периода, корпоративных лицензий на Платформу Клиентами привлеченными Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора), составляет **20%** от стоимости оплаченной в Отчетном периоде корпоративной лицензии на Платформу.

4.1.2. Партнерское вознаграждение выплачивается при условии надлежащего выполнения Базовым партнером действий по привлечению (регистрации под своим Кодом партнера) новых участников (других Партнеров) в Партнерскую сеть Вендора, в виде единоразовых или периодических платежей за каждого привлеченного новым участником Партнерской сети Клиента оплатившего корпоративную лицензию на Платформу в течение Отчетного периода, в размере **5%** от стоимости оплаченной в Отчетном периоде корпоративной лицензии на Платформу.

4.2. Сумма Партнерского вознаграждения, рассчитываемая в порядке, предусмотренном настоящим Соглашением, включает в себя налоги.

4.3. В качестве Отчетного периода для расчета Партнерского вознаграждения принимается календарный месяц.

4.4. В течение 3 (трех) рабочих дней по завершению Отчетного периода Вендор готовит отчет по привлеченным Клиентам Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора за Отчетный период с указанием сумм привлеченных Клиентов, уплаченных в рамках Лицензионных договоров, принятых к расчету Партнерского вознаграждения и суммы Партнерского вознаграждения, подлежащей уплате Вендором, и направляет его Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора в Личном кабинете с дублированием на электронную почту.

4.5. В течение 2 (двух) рабочих дней Партнер, в т.ч. имеющий статус Партнера-интегратора подтверждает отчет по привлеченным Клиентам в Личном кабинете. На основании подтвержденного сторонами отчета по привлеченным Клиентам Партнер в течение 3 (трех) рабочих дней выставляет Вендору Счет на оплату, Акт выполненных работ и Счет-фактуру и направляет данные документы Вендору на подписание в двух экземплярах, с прикреплением электронных копий в Личном кабинете.

4.6. При отсутствии разногласий Вендор в течение 3 (трех) рабочих дней после получения Акта выполненных работ подписывает и направляет второй экземпляр Акта Партнеру. При наличии разногласий Вендор направляет Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора мотивированные возражения в подлинном экземпляре Акта. Получив возражения, Партнер, в т.ч. имеющий статус Партнера-интегратора вносит обоснованные правки и повторно передает обновленные документы Вендору, которые Вендор обязуется подписать и направить Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора один экземпляр.

4.7. В случае, если для соответствующего уровня Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора предусмотрено Партнерское вознаграждение в виде единовременного платежа, выплата Партнерского вознаграждения осуществляется в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты подписания Сторонами Акта выполненных работ за Отчетный период.

4.8. В случае, если для соответствующего уровня Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора предусмотрено Партнерское вознаграждение в виде периодических платежей, выплата Партнерского вознаграждения осуществляется ежемесячно в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты подписания Сторонами Акта выполненных работ за Отчетный период, в котором Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора осуществлялось сопровождение Платформы в отношении привлеченных данным Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора Клиентов.

4.9. Вендор оплачивает Партнерское вознаграждение путем перечисления денежных средств на расчетный счет Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора, указанный в Счете на оплату. Все расчеты между Сторонами по Соглашению производятся в безналичном порядке в российских рублях. Датой выплаты Партнерского вознаграждения является дата списания денежных средств со счета банка Вендора.

4.10. Ежемесячно Стороны обязаны произвести сверку исполнения обязательств и взаиморасчетов с составлением соответствующего Акта сверки, до 5 числа следующего месяца. Все выявленные суммы по результатам сверки подлежат перерасчету.

5. СООБЩЕНИЯ И УВЕДОМЛЕНИЯ СТОРОН

5.1. Для создания необходимых условий выполнения настоящего Соглашения Стороны определяют из числа своих сотрудников специалистов, которые будут координировать взаимодействие Сторон и уполномочены:

- вести любые переговоры по вопросам исполнения настоящего Соглашения;
- обеспечивать взаимодействие между специалистами Сторон при возникновении ситуаций, затрагивающих обоюдные интересы и требующих незамедлительного их привлечения к решению возникших проблем;
- осуществлять обмен необходимой информацией о Партнерах и Клиентах;
- решать оперативные вопросы, возникающие в ходе исполнения данного Соглашения.

5.2. Взаимодействие между Сторонами осуществляется назначенными ответственными лицами Сторон в порядке предусмотренном условиями настоящего Соглашения.

5.3. Обе Стороны обязуются отвечать на запросы друг друга, переданные в Личном кабинете или по электронной почте, в течение 2 (двух) календарных дней со дня фактического получения. В этот срок отвечающая Сторона должна либо ответить по сути вопроса, либо согласовать новый срок подготовки ответа.

5.4. Стороны признают надлежащим подписание соглашений, отчетов, актов, дополнительных соглашений путем обмена отсканированными копиями в Личном кабинете или по электронной почте. Такие документы обладают полной юридической силой до момента получения сторонами оригиналов документов.

5.5. Стороны подтверждают, что обмен документами (актами, счетами на оплату и иными юридически значимыми документами), связанными с Соглашением, его предметом и иными существенными условиями, а также об изменении, дополнении или исполнении условий Соглашения, финансовой и иной документацией, письмами, уведомлениями, извещениями и иной корреспонденцией, осуществленный одним из способов, указанных в Соглашении будут иметь доказательственное значение и полную юридическую силу, в том числе при разрешении споров между Сторонами в суде.

6. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

6.1. Стороны несут ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязательств в соответствии с настоящим Соглашением и законодательством Российской Федерации.

6.2. Вендор не несет ответственности за действия Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора перед привлеченным Клиентом, выполняемые в рамках договоров, заключаемых между Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора и привлеченным Клиентом.

6.3. Вендор не несет ответственности за ущерб любого рода, понесенный Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора или Клиентом в рамках договоров, заключаемых между Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора и Клиентом.

6.4. Вендор не несет ответственности за ущерб любого рода, понесенный Партнером, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора в связи с исполнением обязательств по Соглашению, за исключением случаев, когда такой ущерб возник в результате виновных действий Вендора. В случае, если указанные нарушения возникли в результате действий/бездействия Вендора, Вендор обязуется возместить Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора реальный документально подтвержденный ущерб, причиненный Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора в связи с такими нарушениями, в полном объеме.

6.5. В случае предъявления привлеченным Клиентом к Вендору требований о возмещении убытков, возврате уплаченного по Лицензионному договору вознаграждения, выплате штрафов/пени/неустойки, возникшего в результате действий/бездействия Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора, выплаченное Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора Партнерское вознаграждение за такого привлеченного Клиента подлежит возврату. Вендор вправе удерживать выплаченное Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора ранее Партнерское вознаграждение из Партнерского вознаграждения, подлежащего выплате Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора в соответствии с настоящим Соглашением за последующие расчетные периоды, с уведомлением Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора о таком удержании посредством сообщения в Личном кабинете или электронной почты. Для такого удержания не требуется дополнительного согласия Партнера, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора.

6.6. В случае невозможности такого удержания Партнер, в т.ч. имеющий статус Партнера-интегратора обязуется осуществить возврат соответствующей суммы выплаченного ранее Партнеру, в т.ч. имеющему статус Партнера-интегратора Партнерского вознаграждения в полном объеме посредством перечисления денежных средств на расчетный счет Вендора в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты выставления Вендором соответствующего счета.

6.7. Стороны несут ответственность исключительно за документально подтвержденный реальный ущерб, явившийся следствием виновных действий или бездействия Сторон.

6.8. В случае, если одна из Сторон предоставила другой Стороне недостоверные контактные данные либо отсутствует доступ в Личный кабинет, другая Сторона не несет ответственность за отправку информации, связанной с исполнением настоящего Соглашения.

6.9. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в связи с исполнением настоящего Соглашения, будут по возможности решаться путем переговоров между Сторонами.

6.10. Претензионный порядок обязателен для Сторон. Стороны установили срок ответа на претензию – 10 (десять) календарных дней со дня ее получения Стороной. Претензии и

ответы направляются в письменной форме путем направления почтовой корреспонденцией и/или электронной почтой. При этом Сторона, право которой нарушено, вправе на 11-й календарный день с даты направления претензии обратиться в суд для защиты нарушенных прав. Датой направления претензии считается дата принятия почтового отправления (письма) организацией, осуществляющий доставку корреспонденции. В случае направления претензии в электронном виде, датой направления претензии считается дата отправки претензии посредством электронной почты по адресам электронной почты, указанным в настоящем Соглашении.

7. ФОРС-МАЖОРНЫЕ ОБСТОЯТЕЛЬСТВА

7.1. Стороны освобождаются от ответственности за полное или частичное неисполнение обязательств по Соглашению в случае, если неисполнение обязательств явилось следствием действий непреодолимой силы, а именно: сбоя функционирования серверов, сервисов, программного обеспечения, пожара, наводнения, землетрясения, забастовки, войны, объявления чрезвычайной ситуации, чрезвычайного положения, а также решений или действий органов государственной власти, влияющих на исполнение Сторонами своих обязательств в рамках настоящего Соглашения. Стороны признают и соглашаются, что вышеперечисленные обстоятельства являются не зависящими от Сторон.

7.2. В случае возникновения у любой из Сторон форс-мажорных обстоятельств, Сторона, которая не в состоянии выполнить свои обязательства, обязана немедленно в устной форме информировать об этом другую Сторону по настоящему Соглашению, а в течение 3 (трёх) календарных дней после их наступления в письменной форме уведомить другую Сторону о возникновении таких обстоятельств. Сторона, ссылающаяся на форс-мажорные обстоятельства, должна предоставить другой Стороне официальные документы, подтверждающие наличие этих обстоятельств и, по возможности, дающие оценку их влияния на возможность исполнения Стороной своих обязательств по настоящему Соглашению.

7.3. В случае наступления обстоятельств, предусмотренных пунктом 9.1. настоящего Соглашения, срок выполнения Стороной обязательств по настоящему Соглашению отодвигается соразмерно времени, в течение которого действуют эти обстоятельства и их последствия.

7.4. Если наступившие обстоятельства, перечисленные в п. 7.1 настоящего Соглашения, и их последствия продолжают действовать более 2 (двух) месяцев, Стороны проводят дополнительные переговоры для выявления приемлемых альтернативных способов исполнения Соглашения.

8. ДЕЙСТВИЕ СОГЛАШЕНИЯ

8.1. Соглашение вступает в силу с даты нажатия Партнером на кнопку “Подписать” в Личном кабинете Вендора и действует в течение 2 лет. При отсутствии возражений Сторон по окончании срока действия Соглашения оно считается продленным на тот же срок на тех же условиях.

8.2. Соглашение может быть расторгнуто до окончания срока действия в результате одностороннего отказа одной из Сторон от исполнения Соглашения путем направления другой Стороне соответствующего уведомления по адресу электронной почты, указанной в разделе 10 Соглашения, не позднее, чем за 10 рабочих дней до предполагаемой даты расторжения Соглашения. При расторжении Соглашения отдельные договоры, заключенные в рамках реализации Соглашения, продолжают свое действие в соответствии с указанными в них условиями.

8.3. Соглашение также может быть расторгнуто по соглашению Сторон или решению суда.

9. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

9.1. Изменение и дополнение данного Соглашения осуществляется в одностороннем порядке Вендором с публикацией на соответствующей странице по адресу: <https://spruton.ru/legal/partnership-offer/>.

9.2. Вопросы, не урегулированные настоящим Соглашением разрешаются в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

9.3. Все споры, возникающие из Соглашения, разрешаются на основании законодательства Российской Федерации. Все споры и разногласия между Партнером и Вендором, не

разрешенные в досудебном порядке, передаются на рассмотрение Арбитражного суда г. Краснодара.

10. АДРЕСА, РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

Общество с ограниченной ответственностью "Цифровые решения"

ОГРН: 1232300036561

ИНН: 2301109630

КПП: 230101001

Юридический адрес: 353440, Краснодарский край, г. Анапа, ул. Кирова, 19, 4а

Почтовый адрес:

Email: support@spruton.ru

Директор: Контарев Евгений Михайлович